



GULEN OG MASFJORDEN NÆRINGSHAGE®

Et miljø for utvikling

Standard medlemsbedriftsavtale



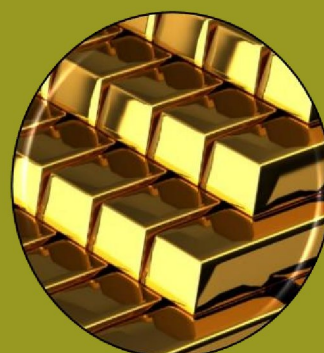
Bedriftsutvikling/ Kompetanseheving/ Innovasjon

- Hjelp til å videreutvikle din bedrift
- Gratis/rabatterte deltakelse i frokostmøter og seminarer
- Utviklingssamtale
- Organisering og tilrettelegging av kurs
- Deltakelse i ulike utviklingsprosjekt i regionen



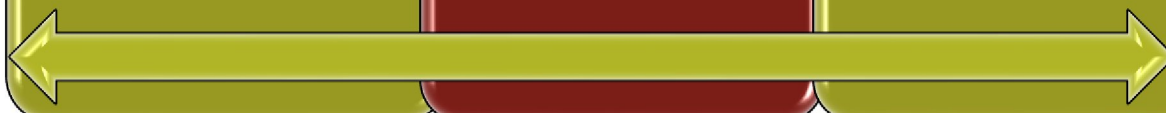
Nettverksbygging/ Markedsføring

- Komme i kontakt med andre bedrifter i regionen
- Kobling til universitets- og forskningsmiljøet
- Tilgang til vårt nasjonalt næringshagenettverk
- Markedsføre deg gjennom våre medier: nyhetsbrev/ hjemmeside/ facebook



Finansiering

- Finn riktig finansieringskilde
- Kom i kontakt med det offentlige virkemiddelapparatet
- Bli kjent med private investorer
- Hjelp til å skrive søknad/ rapporter, lage bedriftspresentasjon





Bakgrunn og hensikt

Gulen og Masfjorden Næringshage AS (GMNH) har sitt hovedkontor i det nye næringsbygget Vidsyn i Gulen Industrihamn, og ble etablert 29.mai 2013 med prioriteringsområde innen industri, service og havbruk.

Næringshagen er ment for å skape et fellesskap. Et fokus på samlokalisering vil føre med seg en styrking av nettverk, samarbeid og profilering for bedrifter tilknyttet næringshagen og bedriftene i næringshagemiljøet ellers. Der hvor næringshager er etablert i et distriktsområde, skal man oppnå større merverdi i bedriftene enn i de områder som er uten tilknytning til en næringshage.

GMNH er en del av det nasjonale næringshageprogrammet som skal bidra til økt nasjonal verdiskaping, primært innenfor det distriktpolitiske området og legger sterk vekt på innovasjon og nyskaping.

Visjon

Gulen og Masfjorden Næringshage AS - Et miljø for utvikling

Hovedmålsetting

Næringshagen skal i hovedsak ha fokus på vekst og merverdi i målbedriftene gjennom kompetanseheving, rekruttering, innovasjon, FoU, internasjonalisering og nettverksbygging innen industri, service og havbruk.

- Bidra til økt verdiskaping ved å legge til rette for utvikling av attraktive bedrifter i regionen
- Styrke kompetansemiljøene i regionen spesielt innen industri, service og havbruk
- Bidra til økt sysselsetting ved etablering og styrking av fremtidsrettede arbeidsplasser i målbedriftene

Medlemsbedrift i Næringshagen

En av GMNH sine oppgaver er å skape merverdi for bedrifter tilknyttet næringshagemiljøet ved å legge til rette for nye bedriftsetableringer, videreutvikling, innovasjon og vekst.

Næringshagen opererer som en koblingsaktør som kobler bedrifter sammen med andre bedrifter eller kunder, med relevante fagmiljø og med det offentlige virkemiddelapparatet.

I tillegg bidra til at bedrifter i næringshagemiljøet får bedre forutsetninger for å nå ut i markedet, nå nye markeder/kunder, og oppnå mer attraktivitet.

Dersom du ønsker å bli en medlemsbedrift i Gulen og Masfjorden Næringshage vil du være med på å styrke samarbeid, vekst og næringshagemiljø.

Som medlemsbedrift i GMNH vil man få fordeler. Man vil som medlemsbedrift få tilgang til Næringshagens og næringshagemiljøets nettverk. I tillegg vil man bli promotert gjennom næringshagens kanaler. Medlemsbedriftene vil få rabatter på arrangement og seminarer som holdes i regi av Næringshagen.

Næringshagen tilbyr kurs, kompetansehevingstiltak og rabattavtaler. Og Næringshagen kan bistå som rådgiver og veileder i utviklingstiltak (ordinær timespris ved avtaleinngåelse er kr 890,- eks mva).


Hva kan GMNH bistå med?
Næringshagen kan sette deg i forbindelse med:

| | |
|---|-------------------------------------|
| Generell bedriftsrådgivning og veiledning | Finansinstitusjoner |
| Søknader, FoUol m.m. | Investormiljø |
| Rekruttering | Offentlige etater |
| Forretningsutvikling | FoUol-miljø |
| Kompetanseutvikling | Leverandører |
| Markedsarbeid | IT-kompetanse |
| Strategiarbeid | Juridisk kompetanse |
| Fremdrift og handlingsplan | Regnskaps- og revisjonsleverandører |
| Fellesskap og mulig samarbeid | |

Som medlemsbedrift får du:

1. Markedsføring på hjemmeside og andre media
2. Samlokalisering (tilgang til møteplass og nettverk)
3. Invitasjoner til temalunsj/ seminar/foredrag (rabatterte priser)
4. Rimelig kontorplass ved behov
5. Del av fellesskap

Prisen for et medlemskap vil avhenge av tallet på ansatte i bedriften, samt dens økonomiske stilling.

Priser på avtalen* eks mva: Eks MVA Pris pr mnd

| Priser på avtalen* eks mva: | Eks MVA | Pris pr mnd |
|-----------------------------|-------------|-------------|
| Oppstartbedrift | NOK 1 500 | NOK 125,- |
| 1-25 ansatte | NOK 2 000 | NOK 167,- |
| 26 ansatte eller flere | NOK 3 000 | NOK 250,- |
| Sponsormedlem | NOK > 3 000 | |

*faktureres en gang i året

En oppstartbedrift er en nyetablering som er i startfasen og har under 5 ansatte. Etter ett driftsår kan bedriften ikke lenger klassifiseres som oppstartbedrift.

Et sponsormedlem velger selv medlemsprisen over 3000 kr.

Generelle vilkår:

Forpliktelser jf. avtalen

Partene i denne avtalen forplikter seg til åpen og gjensidig informasjonsutveksling, nettverksdeling og erfaringsutveksling om forhold som er viktige for utvikling av næringshagemiljøet. Partene skal være engasjerte og aktive i arbeidet om å utvikle næringshagemiljøet.

Gulen og Masfjorden Næringshage AS og medlemsbedriftene skal gjensidig profilere sin deltagelse i næringshagemiljøet der det er naturlig.

Taushetsplikt

Partene forplikter seg til å holde all informasjon de får tilgang til gjennom denne avtalen og sitt videre samarbeid taushetsbelagt og konfidensielt. Dette gjelder også informasjon knyttet til andre bedrifter og etableringer i næringshagenettverket. Taushetsplikten gjelder også etter avtalens opphør.

Avtalens varighet

Avtalen trer i kraft ved undertegning. Samarbeidsavtalen kan sies opp med tre måneders skriftlig oppsigelse. I spesielle tilfeller som konkurs, opphør, fusjon eller lignende kan GMNH si opp avtalen med øyeblikkelig virkning.

Samarbeidsavtalen opphører med øyeblikkelig virkning dersom GMNH ikke lenger mottar FoU-tilskudd fra SIVA.

Ansvar og mislighold

Gulen og Masfjorden Næringshage AS bærer under ingen omstendigheter noe erstatningsansvar ovenfor medlemsbedriften, dens eiere eller tredjeparter i forbindelse med de tjenester næringshagen yter til medlemsbedriften.

Twisteløsning

Denne avtalen følger norsk lov. Partene forplikter seg til å forsøke å løse eventuelle konflikter i forhandlingene. Lykkes ikke dette, velger partene de ordinære domstoler. Partene vedtar Hordaland tingrett som verneting.

Avtalen er utarbeidet i 2 - to - eksemplarer og partene beholder hvert sitt eksemplar.



Programavtale

Vi ønsker å være medlemsbedrift i Gulen og Masfjorden Næringshage AS

| | | | |
|------------------|-----|-------------------|--|
| Bedrift | | Org.nr | |
| Adresse | | Sted | |
| Bransje/ NACE | | Antall Ansatte | |
| Kontaktperson | | Stilling | |
| E-post | | Telefon | |
| Pris på avtale | NOK | | |

Vi aksepterer Gulen og Masfjorden Næringshage AS sine generelle vilkår for medlemsbedrifter.

Sted / Dato

Medlemsbedrift

Gulen og Masfjorden Næringshage AS
 Veronica Haveland, daglig leder