



Oppstartsplan - budsjett for Saga Skog AS 2019.

Startet bedriften med egenkapital på 30 000 NOK og har til nå supplert med private midler. Trenger å bruke mye penger på markedsføring i form av avisannonser, reklameflyers og hjemmeside for å få oppdrag. Dette er helt nødvendige utgifter som må påberegnes før det kommer inntekter. Se budsjett for detaljer.

Har ønske om å gjennomføre diverse kurs som vil øke kompetansen min og dermed gi kunden et bredere tilbud. Trenger også å kjøpe utstyr til krevende arbeidsoppgaver, kan nevne klatreutstyr og vinsj. Dette er nødvendige utgifter som må vente til jeg får inntekter på firmaet.

Uten støtte har jeg ikke mulighet til å føre bred markedsføring samtidig som jeg tar kurs og tar ut lønn. I budsjettet for 2019 har jeg ikke budsjettet med lønn, dermed går budsjettet i pluss. Men skal jeg leve av dette må jeg kunne ta ut litt lønn, trenger derfor støtte til dette fra dere. Alt jeg kan få i støtte vil derfor gå til å utbetale lønn sett at inntektene samsvarer til budsjettet. Har nå i løpet av våren hugget ved og pakket 900 60 liter sekker med ved som skal selges til vinteren. Har undersøkt markedet og fått forespørsler, så er rimelig sikker på at alle sekkene blir solgt. Har planer om å ta 75 kroner sekken, dette vil gi en fortjeneste på nærmere 70 000 inkl. mva. Dermed er jeg sikret inntekt de første månedene i 2020.

Har et stort ønske om å kunne bo i Masfjorden i lag med min kone og våres tre døtre, men det krever selvfølgelig at man har inntekt, så håper inderlig at dere ser potensiale i bedriften min og er villig til å støtte meg med inntekt i denne oppstartsfasen.

