

Peter Staffen, Stavenesvegen 1, 5725 Vaksdal,
peter.staffen@scandinetworks.com, +47 91 297 297

Forretningsplan Scandinetworks AS

- 1.Etablering og oppstart av selskapet
- 2.Bakgrunn og erfaring
- 3.Konkurransen og markedssituasjonen
- 4.Selskapet finansiering
- 5.Regnskapsføring og økonomi

- 1.Etablering og oppstart av selskapet**

Hovedkontoret adressen er Stavenesvegen 1, 5725 Vaksdal.

Jeg som eier har allerede avtalt regnskapfører og grunnet bankkonto for selkapet.

Scandinetworks vil yte tjenester for kontraktører av Telenor og Telia ansvarlig for vedlikehold og oppgradering av 4G og 5G antenner. Markeds potensial er stor og alle ansatte jeg allerede avtalt har mer enn 10 år erfaring i bransje. Mer detaljer på www.scandinetworks.com

I første fase skal selkapet ansatte 9 ansatter. Alle er fra utland og flere skal få boadressen på selkapet hovedkontoret sitt. Alt med de inkludert lønn og type av arbeidsforhold er allerede avtalt. De fikk ikke arbeidskontrakten nødvendig for offisielt innvandring pga manglende organisasjon nummer- dette skal selkapet få i løpet av ca 14-21 dager.

Det er også mulig å begynne med en gruppe pga manglende finansiering.

Det er allerede bestilt varebil hos Bertel O. Steen og kjøpt masse utstyr for ansatte . Målet for første fase er 3 varebiler og 9 pakker med verktøy, klær og sikringsutstyr. Dette er ganske stor sum av penger og varierer litt om leasing eller lån muligheter.

Akkurat nå søker jeg finansiering muligheter hos privat investører samtidig også kommune støtte.

2. Bakgrunn og erfaring

Eieren sin bakgrunn

Jeg som eieren er 43 år gammel og skal bli ansvarlig for selkapet. I begynnelse skal jeg ta begge roller styreleder og daglig leder. Jeg er løsnings orientert og har stor erfaring fra fortiden. Jeg eide flere selskaper av forskjellige størrelser i fortiden. Største av de hadde 81 ansatter og det var fabrikk produsert bygge materialer. I dette selkapet (i Slovakia) hadde jeg role styreleder og medeieren.

Jeg er kjent i styreledelsen og også er kjent i selskapsøkonomie.

Jeg har veldig gode forretningskunnskaper så jeg tror at selkapet har store potensiell under min styringen.

Jeg studert mye om hvordan styre selskap i Norge og fikk også mange praktisk råd av regnskapfører som skal bli ansvarlig for regnskap.

Bakrunn av ansatter (montører)

Alle medarbeiderne jobber allerede i bransjen (flere av de allerede i Norge) og er erfart med dette slag av arbeid mer enn 10 år. Flere jobber under utlandiske selskaper og er dyktig å få mulighet å jobbe i Norske selskap. De er delt i dag i tre grupper som jobber sepparat. En gruppe inneholder 3 medarbeidene, varebil, verktøy og sikkerhet utstyr.

3. Konkurransse og markedssituasjonen

Det er mer 20000 basestasjoner i Norge. Det er Telenor, Telia og ICE som driver de. Hver stasjon trenger oppgradering eller vedlikehold hver to år. Etterspøring om folk som kan jobbe i høyt og i hard terreng er stor. 5G dekning trenger dag etter dag større kapasitet og dette betyr mer og mer basestasjoner. Markedet mangler montering selskaper allerede. ICE skal ha 8000 ny basestasjoner i løpet av år 2023/24.

Konkurransse er stor men kapasitet av markedet er langt i fra fullt. Allerede flere selskaper viste interesse for samarbeid. De er dykttig å få erfart folk på plass.

4. Selskapet finansiering

Selskapet skal bli finansiert av mitt egen kapital, investor og middler fra resultater av selskap. Jeg skal også spørre om støtte (evt. også lån) i kommune Vaksdal. Selskapet skal få dialog om finansiering også med Sparebanken vest.

Det er en stor fordel at selskapet kan spare litt penger på kontor og lager i den første fase, derfor det er nok plass i begynnelse på mitt eget boplass.

5. Regnskapsføring og økonomi

For regnskapsføring er ansvarlig autorisert regnskapfører Hagel AS i Indre Arna. De er erfart mer enn 30 år med regnskapsføring og jeg tror på dees egenskaper.

Estimerte start utgifter

Etablering av selskap (inkl. Aksjoner, gebyrer, regnskafører omkostninger) -

50.000,-

Design manual, web, logo, marketingsplan, bilreklame, visittkort, etc.-

20.000,-

Bil 1 (MB Sprinter 4x4, 2023, 0 km, leasings avtale, omregistringsavgift) -

870.000,-

Bil 2 (MB Sprinter 4x4, 2023, 0 km, leasings avtale, omregistringsavgift) -

870.000,-

Bil 3 (MB Sprinter 4x4, 2023, 0 km, leasings avtale, omregistringsavgift) -

870.000,-

Verktøy, data utstyr og sikkerhetsutstyr

600.000,-

SUM **3.280.000,-**

Estimerte driftskostnader per måned

Ansatte

Bruttolønn 9 ansatter per måned (250Nok x 180t per ansatt)

63.000,- x 9 = 567.000,-

Arbeidsgiveren avgift (14,1 %)

8.883,- x 9 = 79.947,-

Feriepenger (10,2%)

6.426,- x 9 = 57.834,-

Yrkeskade forsikring (2%)

1.260,- x 9 = 11.340,-

OTP

900,- x 9 = 8.100,-

Ansatte SUM **724.221,- per måned**

Bedrift

Leasing (3 varebiler inkl. forsikring) per måned

55.000,-

Estimert drivstoff, bompenger, parkering, etc. per måned

30.000,-

Overnatting for ansatte (AirBnB, Hotel, etc.) per måned

90.000,-

Andre omkostninger (regnskaføring, utlei av nødvendig utstyr, software license, telefon, reisekostnader)

150.000,-

Bedrift SUM 325.000,- per måned

Estimerte omsetning per måned

Basert på kalkulasjoner som jeg fikk av de som jobber i bransje kan kalkuleres omsetning ca 200.000,- per ombygning av basestasjon. Hver eneste team skulle ombygge 5-6 basestasjoner i løpet av måned. Så regne jeg 15 basestasjoner i løpet av måned sammen for tre grupper.

Det betyr at estimerte omsetning er $15 \times 200.000,- = 3.000.000,-$ per måned

Men for en realistisk beregning må vi ta hensyn til ansattes ferier, arbeidsuførhet, problemer med transport eller selve forsinkelsen på byggeplassen. Basert på antakelsen og med tanke på vanskeligheten med dette arbeidet, multipliserer jeg dette tallet med en koeffisient på 0,65.

Så realistisk antakelse av omsetning er $0,65 \times 3.000.000,- = 1.950.000,-$ per måned

Konklusjon

Estimerte start utgifter 3.280.000,-

Estimerte driftskostnader per måned 1.049.221,-

Estimerte omsetning per måned 1.950.000,-

Estimerte lønnsomhet per måned 900.779,-

Det ser ut som veldig god resultat på lønnsomhet derfor startkostnader kommer tilbake i første måned. I virkeligheten trenger selskap betale lønn og andre kostnader før selskapet får pengene fra kunde. Derfor er nødvendig å ha kassekredit rundt 1.500.000,- for å holde selskapet i gangen.

Det er åpent samtale med SPV og jeg skal spørre også kommune styringen for å få planen i gang.

Peter Staffen

Styreleder Scandinetworks AS